

Campagne de recrutement 2022**Enseignant contractuel
« Négociation - Management des équipes commerciales » (H/F)**

Référence	TC-NEGO-100
Intitulé du poste	Enseignant contractuel « Négociation/management des équipes commerciales » (H/F)
Localisation	Université de Toulon – Campus de La Garde
Composante	IUT de Toulon - Département Techniques de Commercialisation
Type de contrat	Contrat à durée déterminée
Quotité	100 % comprenant un service d'enseignement de 384 HeTD sur une année universitaire
Dates de contrat	Du 01/09/2022 au 31/08/2023
Rémunération	Selon qualification et expérience

Mission principale : Enseignement

Le service d'enseignement correspond à 384 heures équivalent travaux dirigés sur une année universitaire. L'enseignant assure également les tâches liées à ses activités d'enseignement et participe notamment à la préparation des enseignements, au contrôle des connaissances, à la surveillance et à la correction des examens.

Nature des enseignements : la personne recrutée assurera des TD et des TP de négociation en première et seconde année de BUT TC en initial et alternance. Ces cours constituent le cœur de métier du département TC et représentent un volume horaire excessivement important. La négociation fait partie des compétences principales du nouveau BUT Compétence répartie sur les trois années du But et dans tous les parcours.

La personne recrutée devra posséder une expérience en négociation, à travers une fonction de négociation-vente, négociation achat, encadrement d'équipe commerciale. Elle devra être capable d'enseigner la méthodologie de l'entretien, la gestion de la relation client, les méthodes de prospection, le fonctionnement d'une équipe commerciale, suivi des indicateurs commerciaux, les principes du management d'une équipe commerciale. La personne recrutée devra également maîtriser les outils informatiques de veille concurrentielle et les CRM.

Publics : BUT TC première, seconde année et troisième année. BUT TC seconde et troisième année en alternance

Types d'enseignement : travaux dirigés / travaux pratiques

Autres éléments à préciser : la personne recrutée devra connaître la pédagogie pratiquée en Techniques de commercialisation (simulation de négociation, cas pratiques, SAé) et devra s'intégrer rapidement au sein de l'équipe de négociation. Elle devra participer à l'organisation des concours de négociation (masters de la négo et négociales)

Missions complémentaires (missions pédagogiques et responsabilités administratives en lien avec l'enseignement) : La personne recrutée s'impliquera fortement dans la pédagogie du département. Elle devra notamment s'impliquer dans les projets du département : Master de la négociation et Négociales. Ces deux activités sont des moments forts du département TC et correspondent à notre cœur de compétence

Contraintes particulières : la personne recrutée participera au suivi des stages et/ou projets tuteurés, aux encadrements des alternants et à toutes les activités administratives et pédagogique avec l'équipe du département.

Hygiène et sécurité : expositions aux risques

Chimiques (produits irritants, corrosifs, toxiques...)		oui	X	non
Biologiques (bactéries, parasites, toxines, virus...)		oui	X	non
Physiques (rayonnements ionisants et non ionisants, champs magnétiques, ultrasons...)		oui	X	non
Techniques (port de charges lourdes, bruit, travaux en hauteur, utilisation d'autoclave, machines-outils, soudure, travaux électriques...)		oui	X	non
Travail isolé (hors de portée de voix et/ou de vue)		oui	X	non
Travail sur écran >4H	X	oui		non
Autre(s) risque(s) à préciser :				

Compétences requises, expérience :

Diplôme exigé : licence

Diplôme souhaité : master

Compétences souhaitées : maîtrise outil informatique. Connaissance du travail en équipe et des techniques de commercialisation.

Expérience souhaitée : expérience professionnelle dans le domaine de la négociation ainsi qu'une expérience de l'enseignement de la négociation dans un département Techniques de commercialisation.

Contact au sein de la composante pour tout renseignement relatif aux enseignements

marilyne.thomas@univ-tln.fr

Contact pour tout renseignement d'ordre administratif :

recrutement-enseignantcontractuel@univ-tln.fr

Modalités de candidature disponible ici

ou

Sur le site de l'université en cliquant ici